



ONE4 BUSINESS SCHOOL

Lo spazio dove imprenditori,
manager e collaboratori si dedicano
allo sviluppo delle proprie competenze
professionali e personali.



#FinalmenteChiFaInsegna

SIAMO SICURI CHE LA FORMAZIONE SIA LA SOLUZIONE?

Quando si pensa a come aumentare il fatturato della propria azienda, a come acquisire nuovi clienti o anche solo a come rendere più performanti i propri collaboratori, difficilmente la prima soluzione che viene in mente è la formazione.

Questo rischia di essere un errore: una buona formazione è sinonimo di **investimento**.

La formazione permette all'imprenditore e alla sua azienda **di raggiungere gli obiettivi economici prefissati** - focalizzandosi sul controllo di gestione e sull'aumento dei volumi di vendita – **di migliorare le prestazioni dei collaboratori** – individuando i migliori talenti, incentivandoli e valorizzandoli - e di **crescere dei leader** del futuro – responsabilizzando i collaboratori e liberando così del tempo.

Ogni azienda è composta da persone, ognuna con diverse capacità di relazionarsi con gli altri, di gestire o di lavorare in team. Ma in ONE4 i protagonisti sono e restano le persone.

Un capitale umano formato è un capitale economico che aiuta sempre l'azienda a crescere: alimentiamo con passione il desiderio e la necessità di fare leva sulle conoscenze e sulle competenze per essere più performanti e per un continuo miglioramento.



MA QUINDI... DEVO TORNARE A SCUOLA?

No, la ONE4 Business School non segue il metodo di apprendimento tradizionale, con voti e valutazioni, risposte giuste o sbagliate.

Si differenzia da un master o da un corso di formazione tradizionale grazie al suo approccio pratico: **tutto quello che si impara, può subito essere messo in pratica.**

A questo si aggiungono momenti di condivisione di esperienze, azioni di successo e opportunità di business, perché la condivisione è investimento.

L'apprendimento è un processo continuo che dura tutta la vita: per questo deve essere sviluppato in moduli ed essere tagliato su misura per ogni persona.

IL SISTEMA A MODULI PERMETTE DI:

- 1 Offrire esperienze formative personalizzate, capaci di guidare la valorizzazione di individui e di aziende
- 2 Monitorare costantemente il percorso di apprendimento
- 3 Intraprendere azioni di miglioramento, se e quando necessarie

La ONE4 Business School è, inoltre, a **numero chiuso**: crediamo che il segreto di una buona formazione risieda nella qualità dei nostri servizi. La nostra scelta è orientata verso un numero limitato di partecipanti, così da poter seguire al meglio le richieste e avere la possibilità di un confronto diretto.

PERCHÉ PROPRIO LA ONE4 BUSINESS SCHOOL?

La ONE4 Business School è un esempio di *“Personal Learning Environment”*, ossia un ambiente di apprendimento personale, nel quale il contenitore è un’aula condivisa ma in cui separatamente ogni singolo studente è l’effettivo protagonista.

La metodologia utilizzata è l’**apprendimento attivo**: per imparare è ben più produttivo fare piuttosto che ascoltare.

I partecipanti sono impegnati in letture, in riformulazioni scritte o schematiche di quanto gradualmente apprendono, in esercitazioni di analisi, sintesi e *problem solving*, sempre calati nella realtà da cui provengono.

Prerogativa dell’apprendimento attivo non è solo fare le cose ma pensare a cosa si sta facendo. Questo metodo ha un’efficacia più che doppia sui processi di comprensione e memorizzazione dei concetti.

L’ATTIVITÀ FORMATIVA SEGUE IL SEGUENTE PERCORSO:

- 1 TALENT DISCOVERY:** chi intende partecipare alla BS potrà compilare il Talent Discovery di ONE4, un questionario online che permette un’analisi oggettiva dei punti di forza e delle aree di miglioramento del partecipante.
- 2 INCONTRO PERSONALIZZATO:** dopo aver completato il Talent Discovery, sarà possibile pianificare il proprio percorso formativo, decidendo il modulo didattico sul quale concentrarsi.
- 3 UNA GIORNATA AL MESE** in cui dedicarsi al proprio modulo didattico, in un’aula condivisa.

COME TI AIUTIAMO

Il nostro percorso formativo ha l’obiettivo di favorire e sviluppare la tua crescita personale e professionale, sia che tua sia imprenditore, manager o un collaboratore.

E lo facciamo con percorsi individuali e multidisciplinari che ti consentono di investire sulle tue potenzialità, acquisendo abilità e competenze immediatamente applicabili.



I MODULI DIDATTICI DELLA ONE4 BUSINESS SCHOOL

Sono i tasselli del percorso formativo, dedicati a specifiche competenze personali (soft skills) e professionali. Nel loro insieme rappresentano le competenze che ogni imprenditore e manager di successo dovrebbe avere.

CRESCITA PERSONALE

Obiettivo:

offrire una crescita sia personale sia professionale.

Moduli:

- Sviluppo della Leadership
- Costruire valide relazioni interpersonali
- Time management
- Motivare i collaboratori
- Gestire lo stress

RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

Obiettivo:

presentare le migliori strategie di ricerca e selezione del personale, nonché il metodo ONE4 per attirare e valorizzare i migliori collaboratori.

Moduli:

- Attirare collaboratori performanti e saperli valorizzare
 - Selezionare i collaboratori
 - Inserire e far performare un nuovo collaboratore
-

GESTIONE AZIENDALE

Obiettivo:

fornire tutti gli strumenti, attraverso il metodo ONE4, per una corretta gestione aziendale.

Moduli:

- Fare una delega efficace
- Management control
- Organizzare l'impresa
- Fondamenti della gestione di impresa
- Il ruolo del responsabile
- Incentivare i collaboratori
- Tenere riunioni efficaci

MARKETING E VENDITE

Obiettivo:

focalizzarsi sulle strategie fondamentali da utilizzare per aumentare il fatturato della propria azienda e il bacino di clienti.

Moduli:

- Capire e allenare la vendita
- Gestire una rete commerciale
- Marketing per le PMI



PERCHÉ ONE4?

ONE4 si occupa da oltre trent'anni di supportare con successo imprenditori e manager nella gestione delle imprese e delle persone, potenziandone il talento **grazie al proprio metodo**. Un metodo studiato per migliorare e rendere più performante ogni area aziendale.

Gestire e rendere più performanti la propria azienda e i propri collaboratori & aumentare vendite e fatturato: i principali problemi che il Team di ONE4 si impegna a risolvere quotidianamente.

Conoscenza, concretezza e interesse per le persone: il punto di partenza di ogni progetto sviluppato in ONE4.

I NOSTRI TUTOR E FORMATORI

Tutti i nostri tutor vantano un'esperienza di oltre vent'anni nel mondo della formazione, della motivazione e della gestione di impresa. Inoltre, hanno tutti maturato esperienza diretta in azienda, imparando a conoscere le regole e le dinamiche interne che regolano tutte le imprese, piccole o grandi che siano.

Chi si rivolge a ONE4 sa di poter contare su **professionalità, competenza e "know-how"** nonché di un metodo collaudato che permette di approcciare ogni sfida con progettualità ed efficienza e di intervenire nel dettaglio di ogni area vitale dell'azienda, senza perdere di vista la visione di insieme e gli obiettivi strategici.

I NOSTRI NUMERI

1.100

professionisti che hanno partecipato ai nostri moduli formativi

+500

aziende che hanno investito nella formazione dei loro collaboratori

30

anni di esperienza dei nostri formatori e tutor

20

moduli didattici dedicati a specifiche competenze personali e professionali che, nel loro insieme, rappresentano le abilità che ogni manager e imprenditore di successo dovrebbe avere

TESTIMONIANZE



Prima di effettuare il corso sulla delega credevo di essere già capace di delegare ma mi sono accorto che, applicando i concetti appresi, dovrei riuscire a delegare delle funzioni e non solo dei semplici compiti, arrivando così a trasformare la delega come processo estemporaneo in un vero e proprio “modo di vivere”. Ho già iniziato ad applicare un po’ più ordinatamente i concetti imparati nel corso e ho riscontrato successo in un paio di attività che erano pendenti da diverso tempo, ottenendo ottimi risultati. Sarà necessario da parte mia coinvolgere nel processo di delega anche collaboratori fino a oggi rimasti “nell’oscurità” dei miei pensieri.

**Modulo “Fare una delega efficace”
Stefano Ferrario – Titolare Agenzie Riunite**

Ho concluso il percorso dedicato al Problem Solving e ho iniziato quello relativo allo Sviluppo della Leadership. Il percorso formativo è uno dei più utili che abbia fatto, dove ogni argomento non è fine a sé stesso ma si lega a quello precedente e poi si rivela legato anche al prossimo. Sulla mia persona posso testimoniare che ogni argomento di questo percorso è praticabile in tutto quello che faccio. È come se ti dotassero di strumenti di aiuto invisibili, che sono lì se ti occorrono e puoi usarli se hai bisogno. Inoltre, avere un coach a disposizione è impagabile.

**Modulo “Sviluppo della Leadership” e “Problem Solving”
Davide De Francesco – Trade Marketing Manager Italia V33**



PROVA ANCHE TU ONE4 BUSINESS SCHOOL

Scrivici a info@one4.eu per avere il programma dei corsi e potrai provare una intera lezione gratuitamente.



info@ONE4.eu | +39 02 89202691

www.ONE4.eu



ONE4 srl

Alzaia Naviglio Pavese 3,20057 Assago (MI)

Tel. (+39) 02 89.202.691

Azienda certificata EN ISO 9001 : 2015. Autorizzazione a tempo indeterminato per l'esercizio dell'attività di ricerca e selezione n. 0014442 del 05/10/2016. Autorizzazione a tempo indeterminato per l'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione del personale n. 0014437 del 05/10/2016. Iscrizione all'albo degli operatori accreditati per la formazione della Regione Lombardia numero 968 del 20/10/2016.



AZIENDA CERTIFICATA ISO 9001:2015
CERTIFICATO NR. 44 100 16 41 0061