



25 MAGGIO 2020
WEBINAR GRATUITO

PAMELA D'AMBROSIO, JESSICA GIUMMARRA

VENDITE E MISURE DI CONTENIMENTO POSSONO CONVIVERE?

Le caratteristiche e le attività della rete vendita che cavalca il cambiamento.

Cambia lo scenario e cambiano le modalità in cui relazionarsi con clienti attivi e potenziali, sei sicuro che anche la rete vendita non debba rimodularsi per non perdere opportunità e fatturato? Noi pensiamo di sì! Oggi più che mai le aziende hanno bisogno di una **strategia commerciale ben costruita e costantemente monitorata**, di individuare **le competenze** che gli permetteranno di **resistere alle difficoltà** che il nuovo scenario gli metterà davanti e **di compattarsi per affrontare le nuove sfide**.

Ma come fare?

Di questo parleranno **Pamela D'Ambrosio**, consulente di ONE4 Switzerland e tutor della ONE4 Business School e **Jessica Giummarra**, coach, consulente e tutor di ONE4 il **25 Maggio dalle 17:00 alle 18:00 in un'aula virtuale su zoom**.

Sarà un **webinar gratuito, concreto, pratico e ricco di momenti di confronto e condivisione**, costruito con l'obiettivo di offrire **consigli e spunti che sarà subito possibile mettere in pratica**.

A tutti i partecipanti verrà riservato un omaggio!

ARGOMENTI TRATTATI:

- I fondamentali per gestire i venditori e creare una strategia commerciale in grado di cavalcare il cambiamento.
- Le competenze dei venditori che faranno la differenza e come mapparle.

DATA, ORA E LOCATION:

25 Maggio, dalle 17.00 alle 18.00, in un'aula virtuale su zoom.

RELATRICI:

Pamela D'Ambrosio: consulente di ONE4 Switzerland e tutor della ONE4 Business School con importanti esperienze maturate nell'ambito della vendita telefonica e nella gestione di team commerciali.

Jessica Giummarra: coach, consulente e tutor di ONE4 con importanti esperienze nel coaching per venditori.

INFO E ISCRIZIONI:

info@ONE4.eu